



商談管理でお悩みのお客様へ
DreaMaならこんなに便利!



✓ 顧客のすべての情報を一括管理
できるから、社内で簡単に情報
共有できます!



✓ WEBアプリだから、
インストールもなしで外でも情報
を確認できます!



**4つの
特徴**

✓ 顧客ごとに
商談状況をランク付けが可能!
商談の優先順位を管理して、
成約率UPへ!



✓ 監査機能でセキュリティも安心。
情報漏洩の心配もなし!
見られたくない情報を完全に
シャットダウンできます!



●システムやサービスの不明点・ご質問などございましたらお気軽にお問い合わせください。



お気軽にお問い合わせください
株式会社 夢工房 受付時間 9:30~18:00 (土日・祝日除く)
TEL 0229-25-3138 FAX 0229-25-3139
〒989-6223 宮城県大崎市古川大奥防34番地 NANIWA BASE

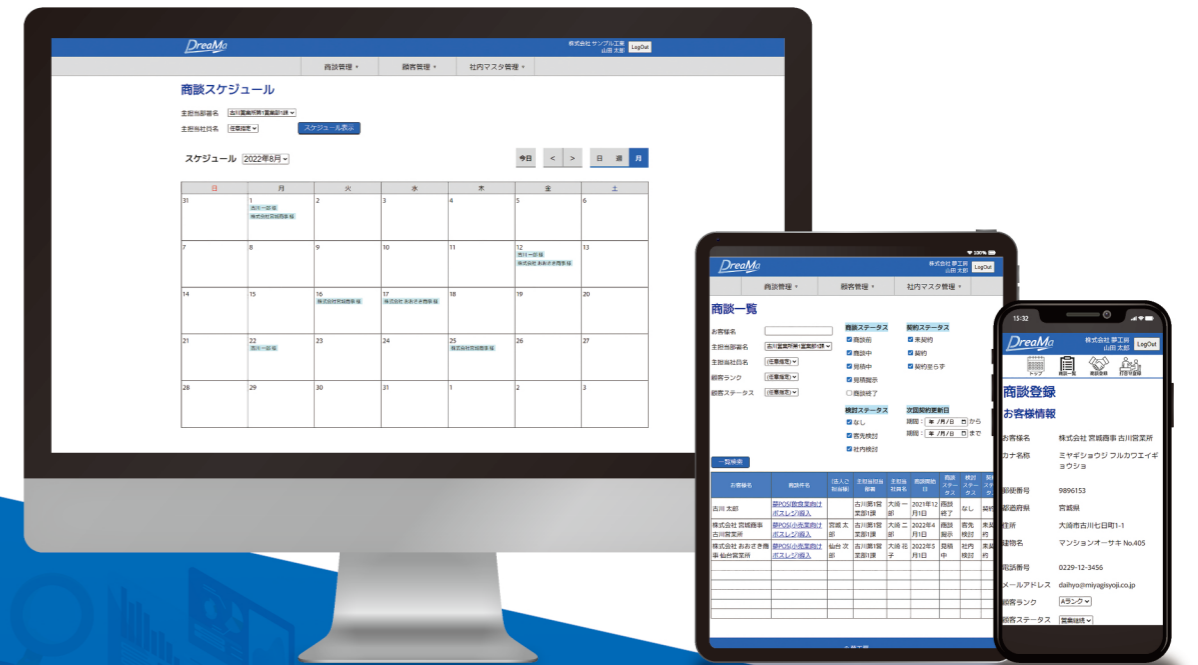
詳しくはこちらを
ご覧ください >>



顧客情報管理をきちんと行っていないせいで、
「契約チャンス」逃していませんか?

クラウド型商談管理システム

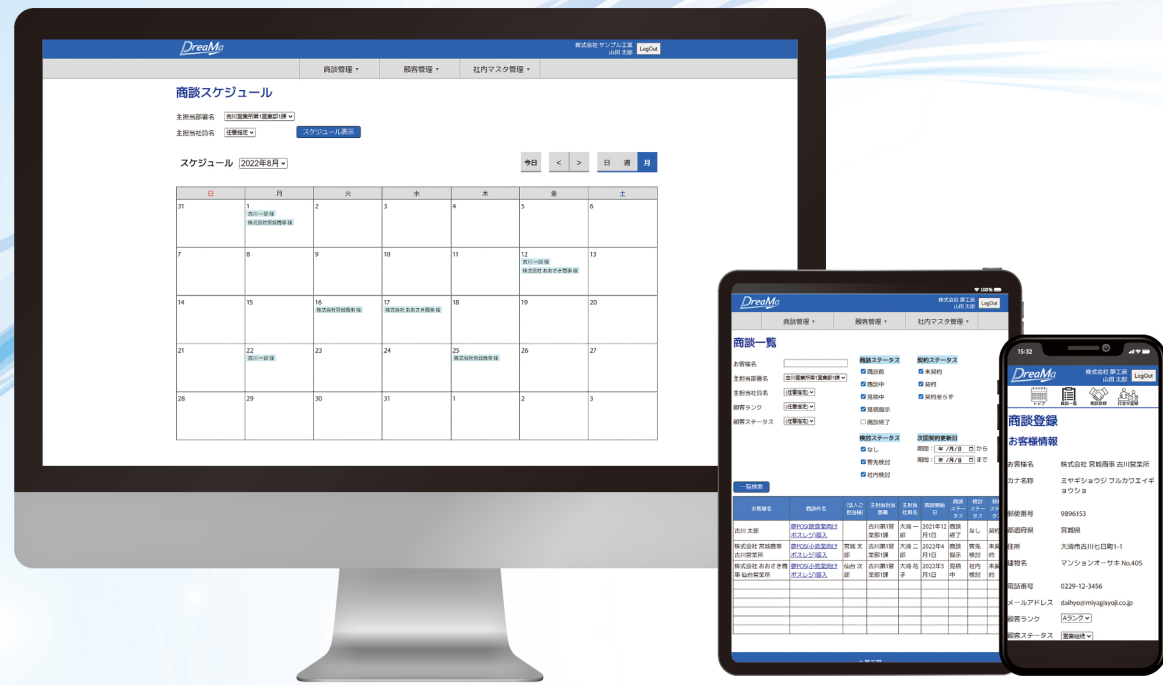
DreaMa



- ✓ 顧客情報を一括管理できる
- ✓ ネット環境があれば外出先でも管理できる
- ✓ 商談状況が一目瞭然!
- ✓ 監査機能で安心・安全



面倒な商談管理を、*DreaMa* のシステムで効率化。



DreaMa なら、社内に散らばっていた顧客情報を一元管理することができ、**商談チャンスを逃しません。**



商談内容が管理できる（脱属人化）



次回の商談予定を把握できる（予習管理）



商談状況を把握できる（ペンディング・誰待ち他）



営業出先からも営業活動登録できる（商談登録）



B to B B to C どちらも対応可能！

「管理するためのファイル作りで時間を割きたくない。」
簡単な入力だけで、商談管理・把握も同時にサポート。

24時間管理可能

OS問わず利用可能

4つの主な特徴

01 顧客のすべての情報をひとまとめ

DreaMaでは、顧客の氏名・住所・連絡先などの基本情報から、商談履歴や現在の商談状況まで一目で把握することができます。
また、今までそれぞれの担当者しか把握していなかった情報を一元管理することにより、引継ぎ等ももれなく行え、顧客満足度に繋がります。

02 WEBアプリだから外でも情報を確認できる

DreaMaは、クラウド型システムです。ネット環境があればどこでも閲覧・編集することができます。（※1）在宅などの、場所にとられない働き方が増えている現代や、商談先でも活用できます。

※1 一部利用出来ない画面もございます。

03 顧客ごとに商談状況をランク付け

DreaMaは、顧客ごとのランク付け、商談ごとの商談状況を登録できます。
これにより、商談の優先順位をつけることができ、効率的にクロージングを行え、成約率をUPすることができます。



04 監査機能でセキュリティも安心

DreaMaは、管理者側でアカウントロックを手動で行うことができます。
また、アカウント権限ごとに閲覧許可項目を設けることができるため、見られたくない情報を完全にシャットダウンすることができます。

